

GLENN HOLID

VIRKSOMHETSLEDER

KOMMERSIELL UTVIKLING / OPERATIV LEDELSE / ENDRING

+47 468 22 898 · glenn@holid.no · LinkedIn

KORT FORTALT

Jeg bygger virksomheter som leverer bedre.

Jeg har vært CEO i norske virksomheter og hatt globale lederroller innen salg, forretningsutvikling og operasjonell forbedring. Jeg kombinerer kundeperspektiv, kontraktsforståelse og teknisk innsikt med økonomisk styring og involverende ledelse. I krevende situasjoner skaper jeg oversikt, tydelige prioriteringer og fremdrift – med resultater som varer.

UTVALGTE RESULTATER

+40 MNOK
Omsetningsvekst
ca. 110 til 150 MNOK

<12 MND
Til positiv EBITDA
Sentralvaskeriet

31 MNOK/ÅR
8-årig rammeavtale
Sentralvaskeriet

18 → 7 MND
Kortere gjennomføring
Wärtsilä

HER SKAPER JEG VERDI

Lønnsom vekst og kontroll. Kombinerer kommersielle initiativer, forhandlinger og kontrakter med styring av P&L, marginer og leveranse.

Fra strategi til gjennomføring. Etablerer prioriteringer, KPI-er og arbeidsformer som gir kontroll og gjør forbedring til en del av driften.

Mennesker som lykkes sammen. Bygger tillit, tydelig ansvar og samarbeid på tvers av salg, fagmiljøer og operasjonelle funksjoner.

Teknologi med forretningsverdi. Bruker teknisk innsikt til å forstå kundebehov, redusere risiko og ta bedre operative og kommersielle beslutninger.

LEDERSTIL

Tydelig og tilstedeværende. Jeg involverer, utfordrer og følger opp. Skaper ro og felles retning – også når kravene er høye.

KJERNEKOMPETANSE

- Helhetlig virksomhetsledelse og P&L
- Kommersiell utvikling og B2B-salg
- Kontrakter, anbud og forhandling
- Operativ forbedring og Turnaround
- Industriell og teknisk forståelse
- Internasjonalt samarbeid

ERFARING I KORTE TREKK

2024–25	CEO · Sentralvaskeriet for Østlandet	**2022–23**	CEO · Martin Bruusgaard
2020–21	Global Sales & BD · Yara Marine	**2016–20**	Globalt salg / Operational Excellence · Wärtsilä
Tidligere	Teknisk B2B-salg og komplekse tekniske leveranser · Siemens, Bosch Rexroth, SEW-EURODRIVE		

DET SOM MOTIVERER MEG

«Stabilitet i rammen, men utfordring i innholdet.» Jeg søker reelt ansvar, gode mennesker og mulighet til å skape varig utvikling.

AKTUELLE ROLLER OG MANDATER

Daglig leder / General Manager, interimleder eller kommersiell og operativ leder med helhetlig ansvar. Særlig aktuell i tekniske, industrielle og salgsdrevne virksomheter som trenger lønnsom vekst, bedre drift eller tydelig ledelse i endring.

Se LinkedIn-profilen min